



**COMUNICACIÓN
DE HECHO RELEVANTE
DE ROBOT S.A.**

29 de mayo de 2018

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 15/2016 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), ponemos en su conocimiento el siguiente Hecho Relevante relativo a la sociedad **ROBOT, S.A.** (en adelante "**RBT**" o "**la Sociedad**" indistintamente).

Que por la presente y a los efectos oportunos se procede a la publicación de la presentación que la empresa llevará a cabo dentro del Foro MEDCAP 2018 el próximo día 31 de mayo de 2018

En Palma de Mallorca, a 30 de mayo de 2018

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Bernat Bonnin Pons-Estel", written in a cursive style.

D. Bernat Bonnin Pons-Estel
Presidente y Consejero Delegado Solidario de ROBOT, S.A.



**Discovery Meeting
31/05/18**

ESPECIALISTAS EN SISTEMAS DE CONTROL

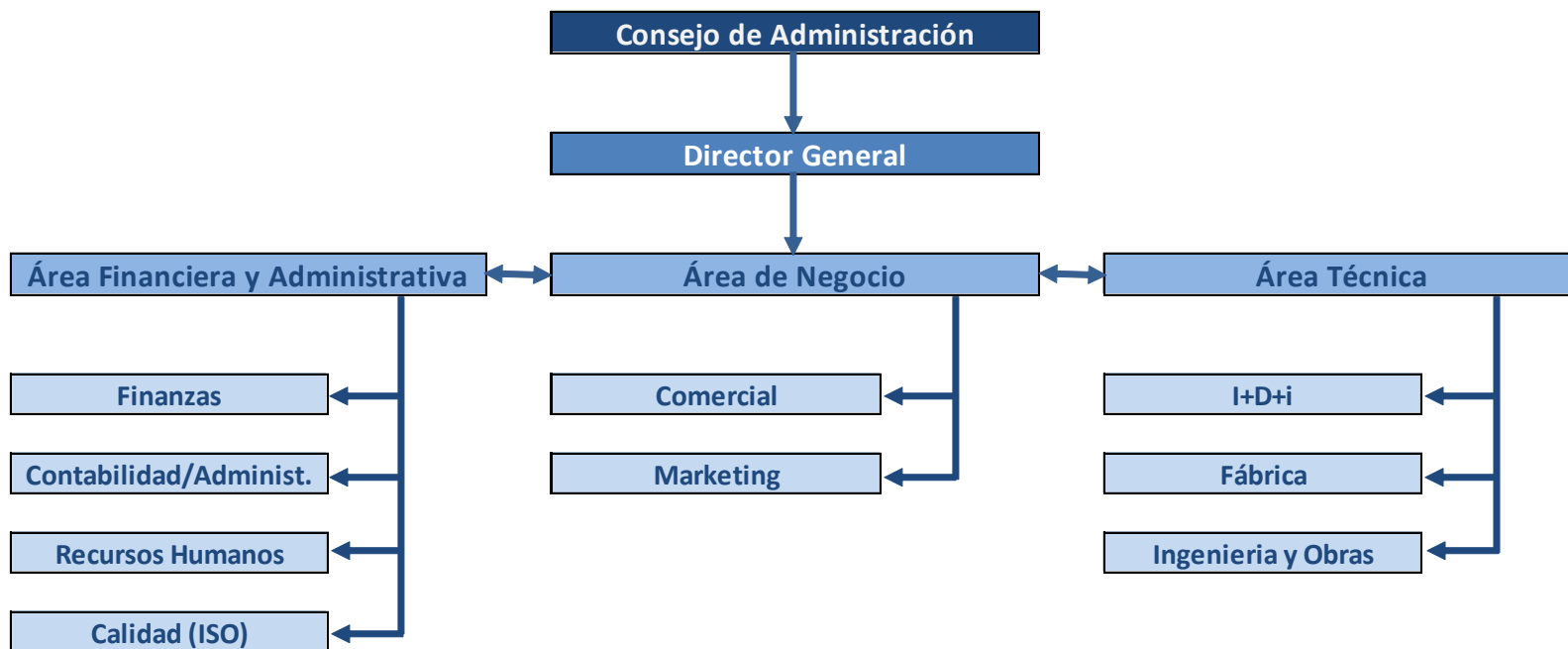
Presentación Empresa

- ❑ Robot fue fundada en 1983, con el objeto de cubrir la necesidad de mejorar el rendimiento de las instalaciones técnicas de los edificios al objeto de reducir el consumo de energía, siendo su actividad la del **Diseño, Fabricación y Montaje de Sistemas para la Automatización y el Control de las Instalaciones Técnicas de Edificios y el Ahorro de Energía (BAS)**.
- ❑ Inicialmente, al tener su sede social en Mallorca, donde la principal industria es la Hotelera, fue centrando su actividad en el control de instalaciones de hoteles. En la actualidad, después de más de **35 años de actividad** y constante evolución, Robot está presente con **más de 600 instalaciones** en cualquier sector de la construcción (Hoteles, Edificios de Oficinas, Centros Comerciales, Universidades, Hospitales, Polideportivos, Auditorios, Etc.).



Organigrama

La estructura organizativa de la compañía está formada por un Consejo de Administración compuesto de 5 miembros, 3 ejecutivos y 2 externos. La Sociedad tiene un presidente del consejo de administración quien, además, es uno de los dos Consejeros Delegados solidarios y ejerce las funciones de Director General.



Capacidades

En la actualidad y después de más de 35 años de actividad, disponemos de toda una serie de activos que nos permiten destacar como empresa de referencia en el sector de la Automatización de Edificios (Inmótica):



- ✓ **Amplia experiencia.**
- ✓ **Conocimiento de las necesidades de los clientes.**
- ✓ **Capacidad de desarrollo constante.**
- ✓ **Equipo altamente especializado.**
- ✓ **Producto de calidad. R7000/Multilink.**
- ✓ **Estructura ajustada e instalaciones modernas.**
- ✓ **Mercado Internacional.**
- ✓ **Integración vertical.**
- ✓ **Cotización en el MAB.**
- ✓ **Proyecto de futuro.**

Sistemas de Automatización y Control

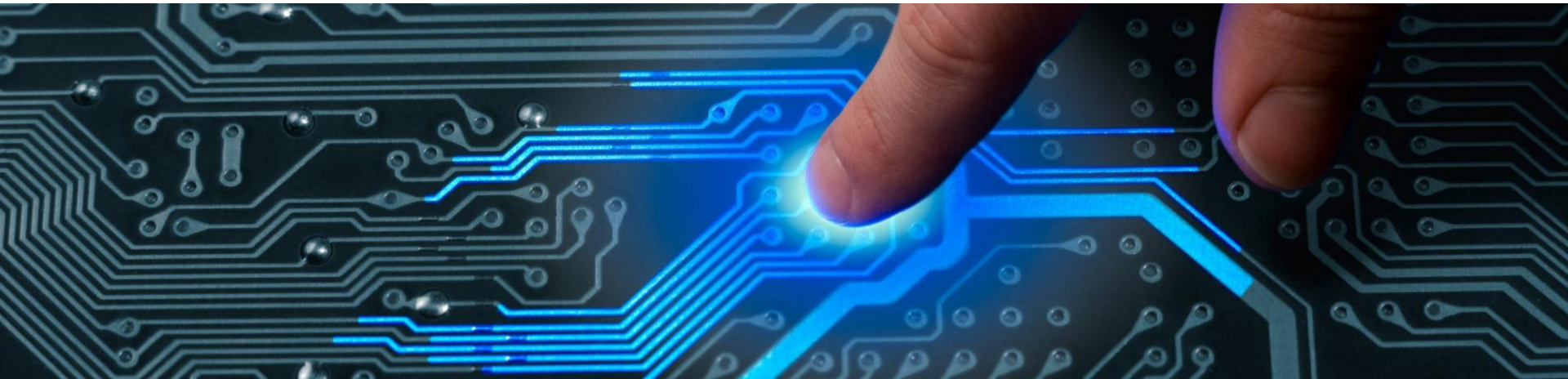
- ❑ Los Sistemas de automatización y control, están formados por elementos informáticos, de comunicación, electrónicos y electromecánicos, de forma que se centraliza la información de los estados de las instalaciones y se programa y regula su funcionamiento y su mantenimiento.
- ❑ Las principales ventajas que ofrecen los sistemas de control de instalaciones son:
 - ✓ Ahorro de energía.
 - ✓ Ahorro en mantenimiento.
 - ✓ Mayor rentabilidad.
 - ✓ Control informatizado.
 - ✓ Mayor confort para el cliente.

BUILDING AUTOMATION SYSTEMS



Departamento Propio de I+D+i

- ☐ Nuestro departamento de I+D+i está formado por siete ingenieros de diferentes campos como la mecatrónica, la electrónica o la informática.
- ☐ Utilizamos las más modernas tecnologías, con el fin de actualizar y mejorar nuestros productos, situándolos en la vanguardia de la gestión técnica de edificios.
- ☐ El contacto que mantenemos permanente con los responsables de la gestión técnica de los edificios nos permite adecuar nuestros productos a sus nuevas necesidades en un corto espacio de tiempo.



Producto

- ❑ En sus comienzos, Robot desarrolló los equipos **R1000** que permitían, mediante un ordenador, controlar las instalaciones de calefacción, ventilación y extracción, aire acondicionado, alumbrado, grupos de presión, cámaras frigoríficas, y en definitiva cualquier elemento consumidor de energía que pudiera ser racionalizado al objeto de adaptar su funcionamiento a la necesidad real del edificio, parando la maquinaria el resto del tiempo.



- ❑ En el año 2000 decidimos ampliar nuestro mercado incorporando los nuevos sistemas para el **control de habitaciones**. El control de presencia del huésped en la habitación nos permite modificar los puntos de consigna de temperatura de la habitación, así como encender y apagar las luces de la misma, obteniendo como resultado un ahorro energético de un 15% de promedio.



- ☐ A partir del 2011 lanzamos al mercado la serie actual de producto **R7000** con multitud de avances tecnológicos. Nuevo bus de comunicación SiSLink, nuevo bus de ámbito local C3, Nuevas terminales de control industrial con capacidad de tiempo real Tiny Control, Gateway's para conexión de los sistemas a Internet, nuevos controladores distribuidos, Dimmers para LED RGB, Light Dimmer IGBT, Energy Meter, Touch Control e interfaces de usuario a través de dispositivos Iphone o Tablets y mecanismos con pantallas táctiles, etc.



Ventajas Competitivas

- ❑ En primer lugar, es importante destacar el perfil de actividad de ROBOT dentro del mercado español e internacional de la inmótica, ya que podemos decir que se trata prácticamente, de la única empresa que de forma directa realiza todas las fases en las que se puede dividir el sector de la inmótica: El Diseño, La Fabricación, La Comercialización, La Instalación y Puesta en Marcha y finalmente El Mantenimiento.
- ❑ Por todo ello, está claro que hay dos factores muy importantes dentro de la actividad de ROBOT, el **producto y el servicio**, factores que a su vez son claros diferenciadores respecto a la competencia y que permiten a la empresa garantizar a sus clientes el rendimiento de su inversión.

ESPECIALIZACIÓN

PRODUCTO DE CALIDAD

SERVICIO INTEGRAL

Experiencia

HOTELES EN ESPAÑA:

Meliá Barcelona	Barcelona
Le Meridien Ra Beach & Spa	Tarragona
Meliá Princesa	Madrid
Barceló Castellana Norte	Madrid
Barceló Avenida	Bilbao
Meliá La Quinta	Málaga
Meliá Sevilla	Sevilla
Gran Meliá Colon	Sevilla
Barceló Asia Gardens	Alicante
Hipotels Barrosa Garden	Cádiz
Fuerte Conil	Cádiz
Marina El Rompido	Huelva
Oasis Islantilla	Huelva
Gran Meliá Palacio de Isora	Tenerife
Iberostar Playa Gaviotas	Fuerteventura
Hard Rock	Tenerife
Almirante Farragut	Menorca
Meliá de Mar	Mallorca
Nixe Palace	Mallorca
Starwood Arabella Mallorca	Mallorca
Grupotel Valparaíso Palace	Mallorca
Iberostar Playa de Muro	Mallorca
Hyatt Cap Vermell	Mallorca
Vanity Hotel Golf	Mallorca
Urban Rustic Palacio Avenida	Mallorca
Be Live Grand Palace de Muro	Mallorca

Gran Hotel Casino Ibiza	Ibiza
Ushuaia	Ibiza
Hard Rock	Ibiza

HOTELES EN EL EXTRANJERO:

Barceló Praga	Chequia
Iberostar Grand Hotel Paraíso	México
Barceló Riviera Maya	México
Dreams Cancún	México
Secrets Excellence P. Mujeres	México
Valentín Imperial Maya	México
Iberostar Cancún	México
Iberostar Playa Mita	México
Iberostar Varadero	Cuba
NH Parque Central	Cuba
Royal Sandals Hicacos	Cuba
Barceló San José Palacio	Costa Rica
Iberostar Praia Do Forte	Brasil
Meliá Panamá	Panamá
Iberostar Grand Hotel Rose Hall	Jamaica
Meliá Paradisus Palma Real	Rep. Dom.
Meliá Paradisus Punta Cana	Rep. Dom.
Secrets Excellence Punta Cana	Rep. Dom.
Barceló Bávaro Resort	Rep. Dom.
Iberostar Grand Hotel Bávaro	Rep. Dom.

OTRAS INSTALACIONES EN ESPAÑA:

Universidad Autónoma	Barcelona
Edificios TRADE	Barcelona
Palau de la Música Catalana	Barcelona
Lab. Farmacéutico Durban	Almería
Juzgados de Ibiza	Ibiza
Polideportivo Germans Escalas	Mallorca
Edificio de la Seg. Social	Mallorca
Clínica Juaneda	Mallorca
Geriátrico de San Juan	Mallorca
Fundació Banc de Sang i Teixits	Mallorca
Bodegas Amadip	Mallorca

**Más de 35 Años de
Actividad y más de
600 Obras
Realizadas!**

Mercado y Clientes

- ❑ En el Mercado Nacional, es difícil el poder fijar la posición de Robot dentro del sector de Inmótica, teniendo en cuenta que la competencia está formada por empresas que intervienen en los diferentes niveles del proceso de producción y venta.
- ❑ Si cogemos como referencia el estudio realizado por CEDOM cuyos datos y resultados se refieren a las ventas de los fabricantes del sector de la Domótica e Inmótica en el mercado nacional, podemos señalar que la presencia de Robot representa aproximadamente el 8,0% de la cifra total, siendo los principales clientes las cadenas hoteleras, tanto las nacionales como las internacionales.



Le MERIDIEN

HYATT®



EXCELLENCE GROUP
Luxury Resorts



PALLADIUM
HOTEL GROUP



Expansión Internacional

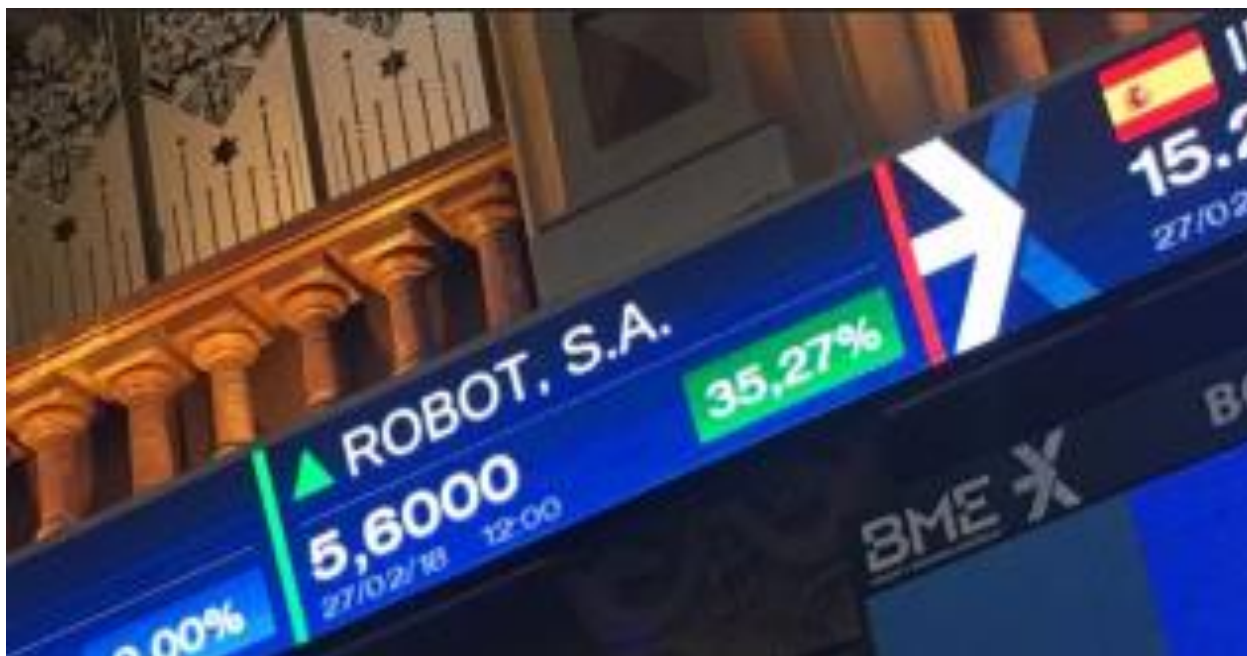
- ❑ El primer hotel fuera de nuestras fronteras en el que se instaló un sistema de control Robot fue el King Solomon's Palace en Eilat (Israel) en 1986, donde se realizó un control sobre la producción y distribución del aire acondicionado, y también sobre el agua caliente sanitaria.
- ❑ Luego, a principios de los 90, llegó el desarrollo de la zona caribeña, República Dominicana, México, Costa Rica, Cuba, Panamá, Jamaica y Brasil.



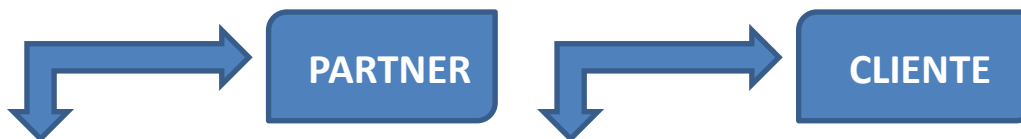
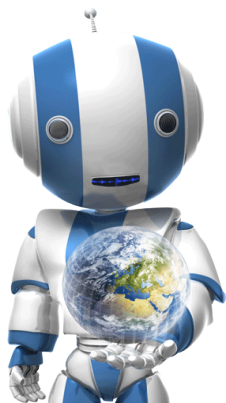
Proyecto de Futuro

- ❑ Partiendo de la situación actual de la empresa, tenemos claro que nuestro mercado es el mundial y que las fronteras de los países no son una barrera para nuestra actividad. A lo largo de estos años hemos podido comprobar que existen una gran cantidad de cadenas hoteleras internacionales que invierten constantemente en nuevos proyectos hoteleros y que por lo tanto son clientes potenciales para nuestra empresa.
- ❑ La dificultad que se nos plantea con estas cadenas hoteleras, a diferencia de las españolas, es el difícil acceso que tenemos para llegar a ellas, darles a conocer nuestra empresa y nuestros productos y por lo tanto poder participar en sus proyectos.
- ❑ El Proyecto de Futuro de Robot está basado en dos pilares fundamentales, la Expansión Internacional (Apertura de Nuevos Mercados) y el Desarrollo en I+D+i. Para poder llevar a cabo con éxito este proyecto, hemos definido la siguiente estrategia:

- ❑ En primer lugar, con el fin de dotar a la empresa de los recursos financieros necesarios para poder llevar a cabo con éxito nuestro proyecto, se realizó en 2017 una ampliación de capital de 2,1 millones de euros facilitando la incorporación de nuevos Socios Inversores y posteriormente el 27 de febrero de 2018 se ha iniciado la cotización en el MAB.



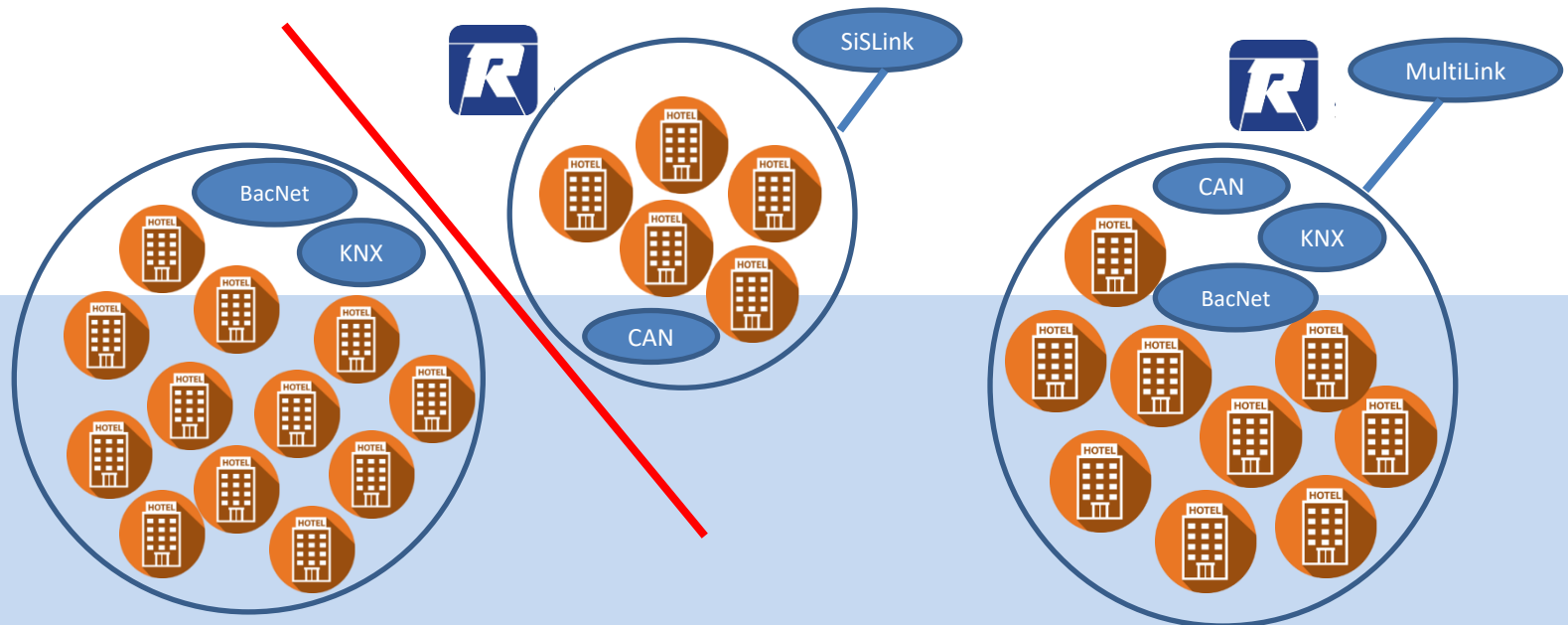
- ❑ En segundo lugar, estamos trabajando en la búsqueda de Socios Partners en los diferentes países o zonas que consideramos mercados potenciales. Estos Partners Locales, al estar ya introducidos en los mercados locales serán capaces de comercializar los productos Robot y llegar a todos aquellos clientes que en la actualidad difícilmente podemos acceder. A lo largo del 2017 se han firmado un acuerdo comercial con la empresa Gilbert Technology Pty Ltd. para la comercialización de nuestros equipos en los mercados de Sudáfrica, África Central, Madagascar, Mauricio y Seychelles. Este partner se une a los ya conseguidos en 2016 para los mercados de Rusia, Bielorusia, Kazajistan, Ucrania, México y Qatar.



- ❑ Ayuda Promocional
- ❑ Apoyo Comercial
- ❑ Venta de Material
- ❑ Formación
- ❑ Soporte Técnico
- ❑ Desarrollo Nuevos Productos

- ❑ Gestión Comercial
- ❑ Ventas y Facturación
- ❑ Instalación Sistemas
- ❑ Mantenimiento
- ❑ Formación
- ❑ Soporte Técnico

- ❑ Por último, hemos rediseñado nuestros productos para que sean compatibles con diferentes buses de comunicación manteniendo, las buenas características de funcionamiento de la serie actual. El resultado de este proceso ha sido una nueva serie de productos a la que llamamos Robot Multilink, de la cual iniciaremos su comercialización en 2018.
- ❑ La incorporación de la nueva serie Multilink, facilitará la apertura de nuevos mercados en los que habitualmente se exige la utilización de protocolos de comunicación estándar y de nuevos clientes que requieren el uso de un protocolo en concreto como puede ser el KNX o el BacNet.



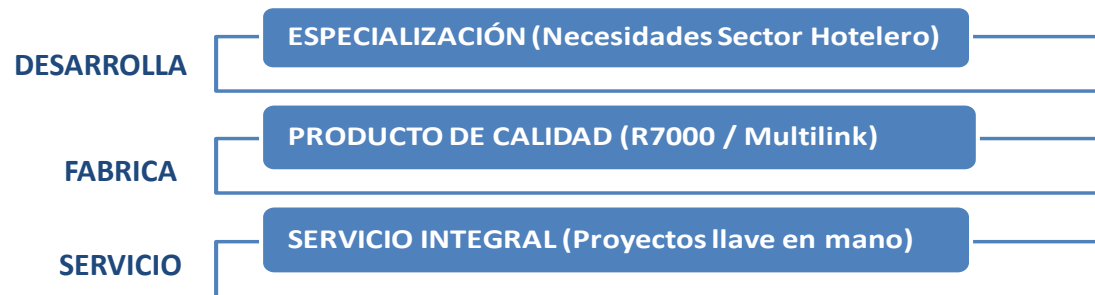
Análisis Económico - Financiero



Modelo de Negocio

Antes de empezar con el análisis económico-financiero, es importante explicar cual es el modelo de negocio de Robot, a fin de tener claros cuales son los factores que pueden incidir en la evolución de sus estados financieros.

Robot **desarrolla, fabrica y monta** sistemas para la automatización y control de las instalaciones técnicas de los edificios y el ahorro de energía. Este conjunto de productos y servicios se engloba en la denominación de Inmótica, dentro del sector de Building Automation Systems (BAS).



Respecto a la facturación, distinguimos dos líneas principales, la venta de material y la venta de sistemas. En la primera la empresa vende a distribuidores e instaladores productos de la marca Robot, representado aproximadamente un 17% de la facturación total.

Por otro lado, la mayor parte de la cifra de negocio, con un 83% sobre el total, corresponde a la oferta de sistemas de control. A través de la venta directa al cliente final, Robot ofrece proyectos llave en mano .

Fundamentos

En lo que respecta a la Dirección y la Administración de la empresa, al igual que en el resto apartados de la misma (Diseño, Fabricación, Servicio), hacemos de la calidad, la rigurosidad y la transparencia, los factores que rigen el día a día de todo nuestro trabajo.

- ✓ Cada año, **desde el 2001**, la empresa se ha sometido a una auditoría externa sin estar obligados por normativa legal.
- ✓ Nunca en ningún informe ha habido una salvedad importante a destacar.
- ✓ En la actualidad nuestros estados financieros están **auditados por PKF Attest**.
- ✓ Disponemos de las **certificaciones ISO9001** en Sistemas de Gestión de Calidad e **ISO14001** en Sistemas de Gestión Ambiental.
- ✓ Nuestro Departamento de I+D+i está **certificado anualmente por ACIE** que es la Agencia de Certificación en Innovación Española.
- ✓ **El Rigor, la Calidad y la Transparencia** han sido los pilares de nuestra trayectoria de más de 35 años y lo siguen siendo en nuestro proyecto de futuro.

Evolución Cta. Pérdidas y Ganancias 2014 - 2017

(CIFRAS EN 000,- €)	2014		2015		2016		2017	
Importe Neto Cifra de Negocio	2.290	97,3%	2.151	90,7%	3.076	96,3%	4.028	95,3%
TOTAL PRODUCCIÓN ECONÓMICA	2.354	100,0%	2.371	100,0%	3.193	100,0%	4.226	100,0%
Aprovisionamientos	811	34,4%	667	28,1%	936	29,3%	1.172	27,7%
MARGEN BRUTO	1.543	65,6%	1.704	71,9%	2.257	70,7%	3.053	72,3%
Costes Directos de Producción	426	18,1%	510	21,5%	666	20,9%	766	18,1%
MARGEN INDUSTRIAL	1.117	47,5%	1.194	50,4%	1.590	49,8%	2.288	54,1%
Gastos de Estructura (Costes Fijos)	747	31,7%	770	32,5%	914	28,6%	1.126	26,7%
MARGEN EXPLOTACIÓN (EBITDA)	370	15,7%	424	17,9%	677	21,2%	1.161	27,5%
Gastos de Amortización	156	6,6%	187	7,9%	223	7,0%	256	6,1%
Gastos Financieros	166	7,0%	135	5,7%	104	3,3%	70	1,7%
Impuestos	158	6,7%	45	1,9%	-12	-0,4%	-89	-2,1%
RESULTADO NETO (D.I.)	205	8,7%	146	6,2%	338	10,6%	748	17,7%

El 2017 se cerró con una facturación de 4 millones de euros, un 31% más que el año anterior. Por beneficios, con un EBITDA de 1,2 millones que representa 27,5% del total producción y un resultado neto de 748 mil euros (17,7%), equivalente a 26 céntimos por acción.

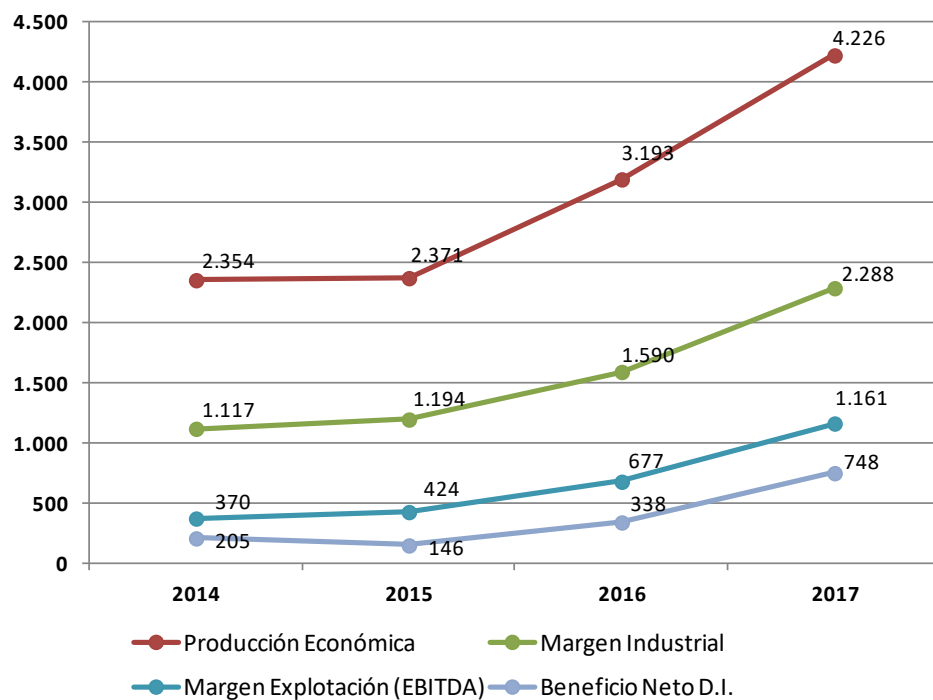
(*) Es importante destacar que los gastos derivados de la incorporación al MAB están imputados en la partida de Gastos de Estructura del 2016 por 54 mil y en 2017 por 192 mil.

Estos gastos si bien no son recurrentes en ejercicios posteriores, hay que tener en cuenta que afectan significativamente al EBITDA de estos dos años.

Si no tenemos en cuenta estos gastos, el margen de explotación sería el siguiente:

(CIFRAS EN 000,- €)	2014		2015		2016		2017	
Gastos Incorporación MAB	0		0		54		192	
MARGEN EXPLOTACIÓN (EBITDA)	370	15,7%	424	17,9%	731	22,9%	1.353	32,0%

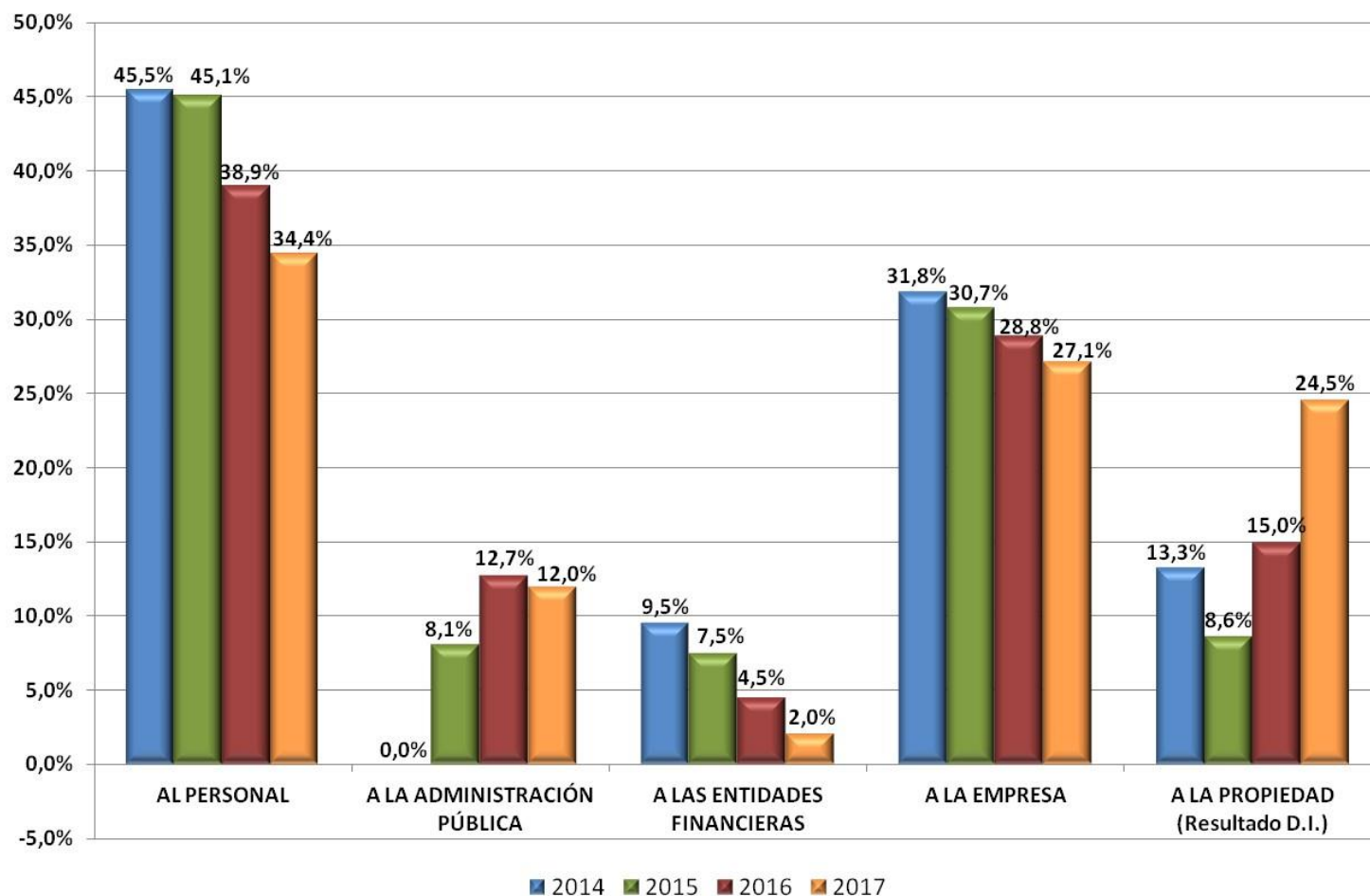
MÁRGENES (000,- €)	2014	2015	2016	2017
Producción Económica	2.354	2.371	3.193	4.226
Margen Industrial	1.117	1.194	1.590	2.288
	47,5%	50,4%	49,8%	54,1%
Margen Explotación (EBITDA)	370	424	677	1.161
	15,7%	17,9%	21,2%	27,5%
Beneficio Neto D.I.	205	146	338	748
	8,7%	6,2%	10,6%	17,7%



En términos de márgenes la compañía ha mejorado los beneficios sobre ventas, siguiendo también una evolución al alza en los últimos años.

En 2017 el margen industrial ha sido el 54,1%, el margen de explotación (EBITDA) el 27,5% y el beneficio neto el 17,7%.

Reparto del Valor Añadido



Rentabilidad

RATIOS DE RENTABILIDAD						
	Refer.	2014	2015	2016	2017	
Rendimiento Capital Invertido	>	0	0	0	35,00%	(Beneficio Neto D.I. / Capitales Invertidos)
Rentabilidad Económica (ROA)	(> 3,5)	4,22%	4,38%	8,93%	13,65%	(Beneficio Antes de Inter. E Impuestos / Total Activo)
Rentabilidad Financiera (ROE)	(> 6,0)	10,42%	6,74%	14,57%	16,25%	(Beneficio Neto D.I. / Patrimonio Neto-Resultado Ejer.)
Autonomía Financiera	>	0,75	0,75	0,87	2,00	Patrimonio Neto / Pasivo No Corriente + Pasivo Corriente

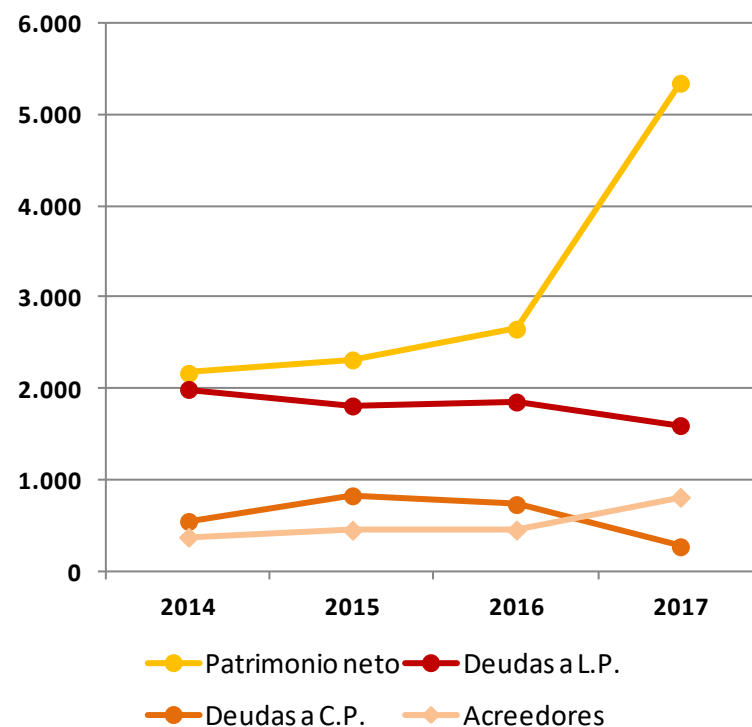
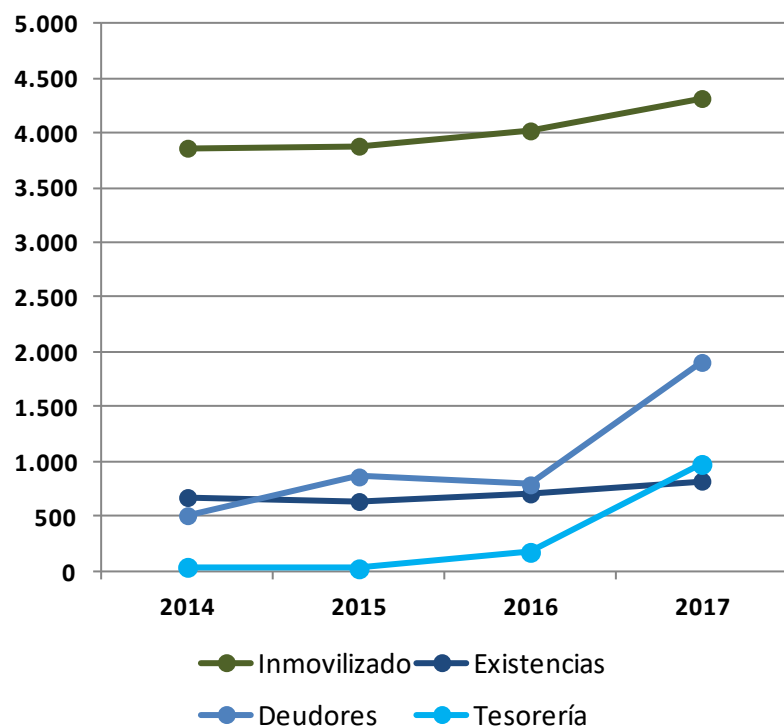
RATIOS DE RENTABILIDAD POR ACCIÓN						
	Refer.	2014	2015	2016	2017	
Número de Acciones		2.250.000	2.250.000	2.250.000	2.850.483	
Cifra de Negocio por Acción	>	1,02	0,96	1,37	1,41	
EBITDA por Acción	>	0,16	0,19	0,32	0,47	
Beneficio Neto por Acción	>	0,09	0,07	0,15	0,26	
Cash Flow por Acción	>	0,16	0,15	0,25	0,35	

Derivado de la evolución positiva de estos últimos ejercicios, las rentabilidades de la compañía también han evolucionado al alza. En 2017 los rendimientos sobre el capital invertido han sido un 35,0%. Mientras que las rentabilidades sobre los activos (ROA) y el patrimonio (ROE) ha representado un 13,65% y un 16,25%, respectivamente.

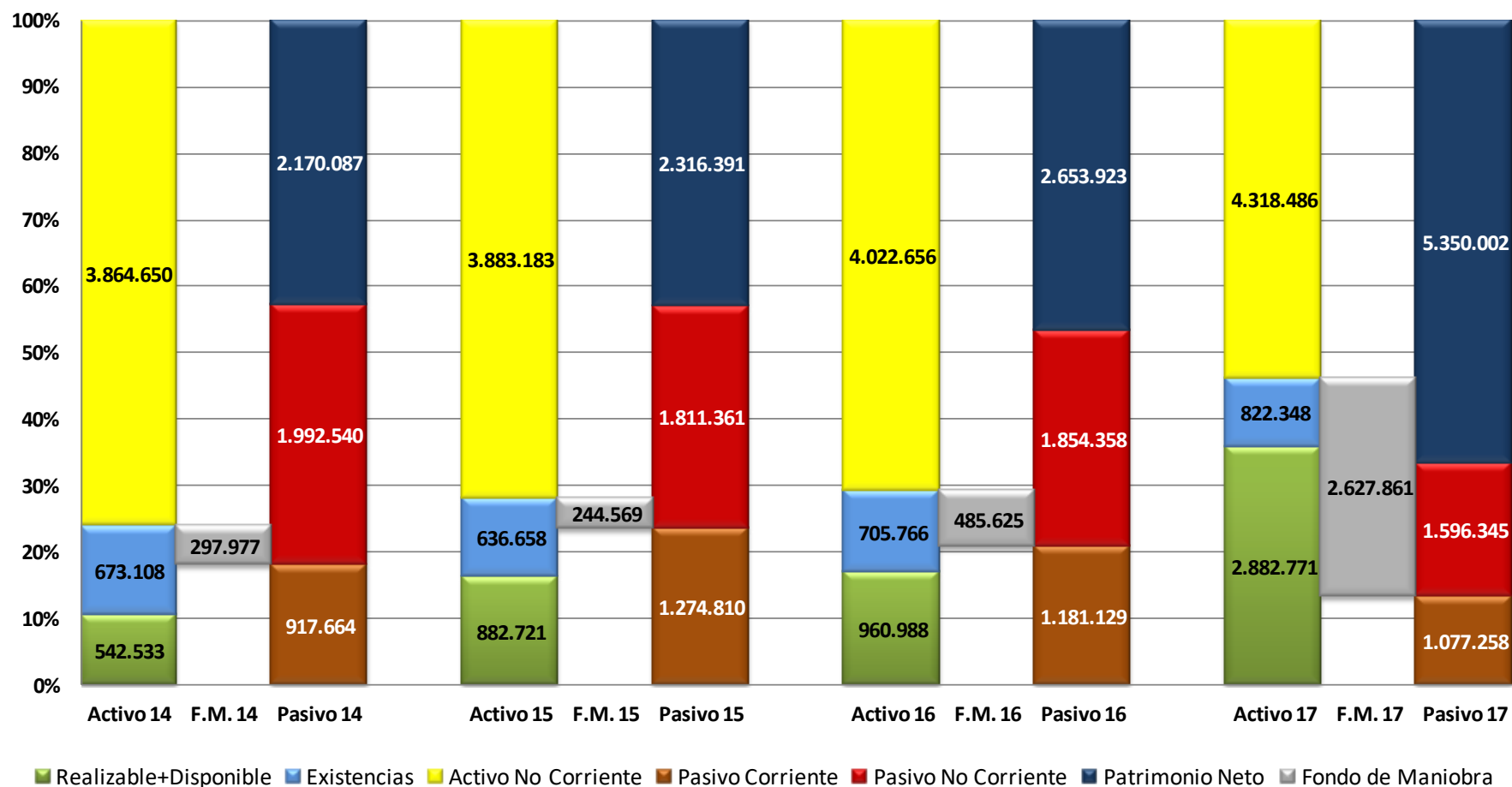
Balance de Situación

(000,- €)	2014		2015		2016		2017	
A) ACTIVO NO CORRIENTE	3.865	76,1%	3.883	71,9%	4.023	70,7%	4.318	53,8%
I) Inmovilizado Intangible	1.453	28,6%	1.613	29,9%	1.719	30,2%	1.763	22,0%
II) Inmovilizado Material	2.191	43,1%	2.132	39,5%	2.185	38,4%	2.348	29,3%
V) Inversiones Financieras a Largo Plazo	20	0,4%	19	0,4%	29	0,5%	118	1,5%
VI) Activos por Impuesto Diferido	202	4,0%	119	2,2%	90	1,6%	90	1,1%
B) ACTIVO CORRIENTE	1.216	23,9%	1.519	28,1%	1.667	29,3%	3.705	46,2%
I) Existencias	673	13,2%	637	11,8%	706	12,4%	822	10,2%
II) Deudores Comerciales	483	9,5%	852	15,8%	782	13,8%	1.891	23,6%
IV) Inversiones Financieras a Corto Plazo	6	0,1%	2	0,0%	2	0,0%	10	0,1%
V) Periodificaciones a Corto Plazo	18	0,4%	7	0,1%	5	0,1%	7	0,1%
VI) Efectivo y Otros Activos Líquidos	35	0,7%	22	0,4%	172	3,0%	975	12,2%
TOTAL ACTIVO	5.080	100,0%	5.403	100,0%	5.689	100,0%	8.024	100,0%
A) PATRIMONIO NETO	2.170	42,7%	2.316	42,9%	2.654	46,6%	5.350	66,7%
A-1) Fondos Propios	2.170	42,7%	2.316	42,9%	2.654	46,6%	5.328	66,4%
I) Capital	541	10,6%	541	10,0%	541	9,5%	685	8,5%
II) Prima de Emisión	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%	1.993	24,8%
III) Reservas	1.633	32,2%	1.684	31,2%	1.775	31,2%	1.901	23,7%
V) Resultados de Ejercicios Anteriores	-209	-4,1%	-55	-1,0%	0	0,0%	0	0,0%
VII) Resultado del Ejercicio	205	4,0%	146	2,7%	338	5,9%	748	9,3%
A-3) Subvenciones Donaciones y Legados	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%	22	0,3%
I) Subvenciones de Capital	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%	22	0,3%
B) PASIVO NO CORRIENTE	1.993	39,2%	1.811	33,5%	1.854	32,6%	1.596	19,9%
II) Deudas a Largo Plazo	1.976	38,9%	1.791	33,1%	1.829	32,2%	1.567	19,5%
IV) Pasivos por Impuesto Diferido	17	0,3%	21	0,4%	25	0,4%	29	0,4%
C) PASIVO CORRIENTE	918	18,1%	1.275	23,6%	1.181	20,8%	1.077	13,4%
III) Deudas a Corto Plazo	546	10,7%	826	15,3%	730	12,8%	268	3,3%
V) Acreedores Comerciales	372	7,3%	449	8,3%	413	7,3%	656	8,2%
VI) Periodificaciones a Corto Plazo	0	0,0%	0	0,0%	38	0,7%	154	1,9%
TOTAL PASIVO	5.080	100,0%	5.403	100,0%	5.689	100,0%	8.024	100,0%

EVOLUCIÓN DEL BALANCE DE SITUACIÓN 2014 - 2017									
ACTIVO (000,- €)	2014	2015	2016	2017	PASIVO (000,- €)	2014	2015	2016	2017
Inmovilizado	3.865	3.883	4.023	4.318	Patrimonio neto	2.170	2.316	2.654	5.350
Existencias	673	637	706	822	Deudas a L.P.	1.993	1.811	1.854	1.596
Deudores	507	861	789	1.907	Deudas a C.P.	546	826	730	268
Tesorería	35	22	172	975	Acreedores	372	449	451	809
Total Activo	5.080	5.403	5.689	8.024	Total Pasivo	5.080	5.403	5.689	8.024



Masas Patrimoniales - (Fondo de Maniobra)



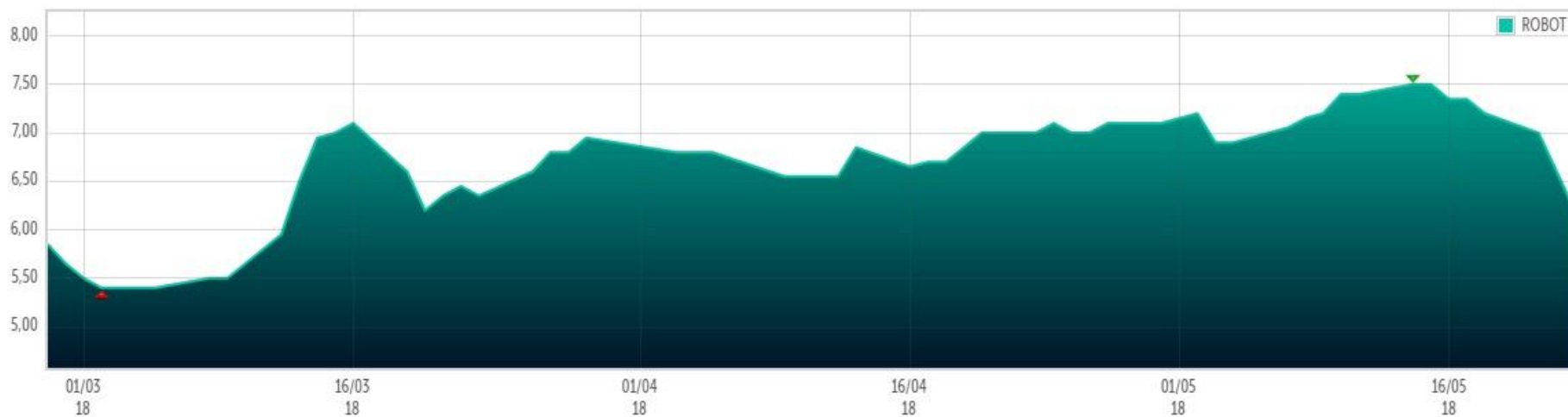
Ratios Financieros

RATIOS FINANCIEROS						
	Refer.	2014	2015	2016	2017	
Solvencia	(1,5 - 3,0)	1,32	1,19	1,41	3,44	(Activo Corriente / Pasivo Corriente)
Liquidez Inmediata	(0,8 - 1,0)	0,59	0,69	0,81	2,68	(Realizable + Disponible) / Pasivo Corriente
Disponibilidad	(0,2 - 0,3)	0,04	0,02	0,15	0,91	(Disponible / Pasivo Corriente)
Firmeza	(= 2,0)	1,94	2,14	2,17	2,71	(Activo No Corriente / Pasivo No Corriente)
Estabilidad	(< 1,0)	0,93	0,94	0,89	0,62	(A. No Corriente / Patrimonio Neto + P. No Corriente)
Garantía	(> 1,5)	1,75	1,75	1,87	3,00	(Total Activo / Total Deuda)
Endeudamiento a Corto Plazo	< 50%	42,29%	55,03%	44,51%	20,14%	(Pasivo Corriente / Patrimonio Neto)
Endeudamiento a Largo Plazo	< 100%	91,82%	78,20%	69,87%	29,84%	(Pasivo No Corriente / Patrimonio Neto)
Total Endeudamiento	(40% - 60%)	49,63%	48,43%	44,99%	22,87%	(Deuda con Coste / Total Activo)
Coste de la Deuda	<	6,93%	5,41%	4,25%	3,65%	(Gastos Financieros / Deuda con Coste)
Coste Medio del Pasivo	<	3,26%	2,50%	3,61%	2,70%	(Gastos Financieros + Dividendos / Total Pasivo)

En términos de balance, la incorporación de Robot al Mercado Alternativo fue precedida de una ampliación de capital que le permitió inyectar 2,1 millones de euros, en concepto de recursos propios. Al cierre del ejercicio, la compañía sumaba deudas financieras valoradas en 1,8 millones (L.P.+C.P) equivalente a 2,9 veces sus fondos propios.

Cotización Mercado Alternativo

La compañía se incorporó el 27 de febrero de 2018 en el Mercado Alternativo Bursátil. En el momento de iniciar la cotización el valor de la acción subió de 4,15 a 5,85 euros/acción lo que representó un incremento inicial del 40,96%. Posteriormente, durante estos tres primeros meses de cotización (27/02 – 24/05), el valor de la acción ha ido creciendo con una cotización máxima del 7,50 euros/acción y un valor actual a 24/05 de 6,20 euros/acción, lo que representa una revalorización del 49,04% desde su salida. Con una capitalización de 17,67 millones de euros, Robot estaría multiplicando por 23,6 veces sus últimos beneficios.



Robot

FORO
MEDCAP 2018

MABX
MERKATO ALTERNATIVO BURSA
SME X

Robot